

## Zweck

Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen über dieses Anlageprodukt zur Verfügung. Es handelt sich nicht um Werbematerial. Diese Informationen sind gesetzlich vorgeschrieben, um Ihnen dabei zu helfen, die Art, das Risiko, die Kosten sowie die möglichen Gewinne und Verluste dieses Produkts zu verstehen, und Ihnen dabei zu helfen, es mit anderen Produkten zu vergleichen.

## Produkt

### Fondsgebundene Rentenversicherung gegen laufende Beitragszahlung als Honorartarif mit besonders langer Laufzeit

**Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG** (Zurich Gruppe Deutschland), [www.zurich.de/kontakt](http://www.zurich.de/kontakt)

Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter 0221 7715-0.

Die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) ist für die Aufsicht von der Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG in Bezug auf dieses Basisinformationsblatt zuständig. Die Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG ist in Deutschland zugelassen und wird durch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin) reguliert.

Stand Basisinformationsblatt: 01.07.2024

## Um welche Art von Produkt handelt es sich?

### Art

Bei diesem Versicherungsanlageprodukt handelt es sich um eine aufgeschobene, fondsgebundene Rentenversicherung. Sie erhalten gegen laufende Beitragszahlung eine lebenslange Rente mit garantiertem Rentenfaktor. Der Vertrag unterliegt deutschem Recht.

### Laufzeit

Die empfohlene Haltedauer (Aufschubzeit) für dieses Produkt entspricht dem Zeitraum bis zum vereinbarten Rentenbeginn (67 Jahre). Für die Berechnungen in diesem Musterfall beträgt die empfohlene Haltedauer 40 Jahre.

Wir können den Vertrag unter bestimmten Voraussetzungen einseitig auflösen, wenn der Versicherungsnehmer beziehungsweise die versicherte Person die vorvertragliche Anzeigepflicht verletzt hat (siehe § 9 AVB).

### Ziele

Ziel des Produktes ist der Aufbau von Kapital zur Finanzierung einer lebenslangen Rente im Alter. Die Kapitalanlage erfolgt gemäß Ihrer Wahl in Investmentfonds aus unserem Fonds-Angebot. Je nach Ihrer Anlage- und Risikoneigung können Sie zum Beispiel in Aktien-, Anleihen-, oder Geldmarktfonds investieren. Sie profitieren von Kurssteigerungen der eingeschlossenen Fonds, tragen jedoch auch das Anlagerisiko. Weitere Informationen zu den zugrunde liegenden Fonds sind in den jeweiligen „Spezifischen Informationen über Anlageoptionen“ enthalten. Sie finden sie unter: [www.zurich.de/fonds](http://www.zurich.de/fonds)

In der Rentenphase erfolgt die Kapitalanlage durch uns. Wir investieren im Wesentlichen in Darlehen, Hypotheken, festverzinsliche Wertpapiere, Aktien und Immobilien.

### Kleinanleger-Zielgruppe

Das Produkt eignet sich für Kunden, die Vorsorgekapital für ihre Altersvorsorge aufbauen und zum Rentenbeginn eine lebenslange Rente oder eine Kapitalzahlung erhalten möchten. Es können bei Bedarf andere Todesfalleistungen oder/und weitere biometrische Risiken (zum Beispiel Berufsunfähigkeit) abgesichert werden.

Durch die Nutzung von Investmentfonds kann es zu deutlichen Schwankungen im Vertragsverlauf kommen. Diese Schwankungen nimmt der Kunde in Kauf. Es besteht ein Verlustrisiko für die gezahlten Anlagebeträge. Je höher die Einstufung im Risikoindikator der zugrundeliegenden Anlageoption ist, desto höher ist das Verlustrisiko. Weitere Informationen zum Anlegertyp sind in den jeweiligen „Spezifischen Informationen über Anlageoptionen“ enthalten. Sie finden sie unter: [www.zurich.de/fonds](http://www.zurich.de/fonds)

Der Kunde verzichtet bewusst auf Garantien zur Höhe des Kapitals im Vertragsverlauf und zum Rentenbeginn.

Für das Verständnis der Leistungen benötigen Kunden keine Kenntnisse über Finanzmärkte. Ebenso sind keine Erfahrungen mit Versicherungsanlageprodukten und/oder verpackten Anlageprodukten erforderlich.

### Versicherungsleistungen und Kosten

Wir zahlen eine lebenslange garantierte Rente. Diese berechnen wir mit den zum Rentenbeginn gültigen Rechnungsgrundlagen und dem dann vorhandenen Kapital. Bei der Berechnung der Rente verwenden wir mindestens den bei Vertragsabschluss vereinbarten garantierten Rentenfaktor. Die Rentenhöhe hängt damit hauptsächlich von der Performance der gewählten Fondsanlage ab. Nach Rentenbeginn erhöhen wir diese Rente gegebenenfalls um zusätzliche Leistungen aus der Überschussbeteiligung.

Statt einer Rente zahlen wir das Guthaben auf Wunsch auch als einmaligen Betrag aus.

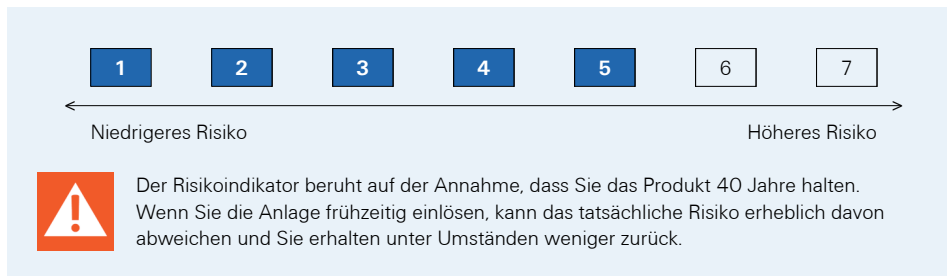
Bei Tod der versicherten Person vor dem vereinbarten Rentenbeginn zahlen wir das vorhandene Vertragsguthaben aus. Der Wert dieser Leistungen ist im Abschnitt „Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?“ dargestellt.

Für die Berechnungen in diesem Basisinformationsblatt gehen wir von einer 27 Jahre alten versicherten Person und 40 jährlichen Anlagen von je 1.000 EUR aus. In diesem Modellfall ergibt sich eine durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie für den Versicherungsschutz von 0 EUR. Die durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie beträgt 0,0 % der gesamten jährlichen Anlage. Damit fließen durchschnittlich jährlich 1.000 EUR in die Kapitalanlage. Die Auswirkung der Versicherungsprämie auf die Anlagerendite zum Ende der empfohlenen Haltedauer ist durchschnittlich jährlich 0,0 %. Die Versicherungsprämie ist in der Tabelle „Zusammensetzung der Kosten“ in den „Verwaltungsgebühren und sonstige Verwaltungs- oder Betriebskosten“ enthalten. Die Auswirkung des Prämienteils, der dem geschätzten Wert der Versicherungsleistungen entspricht, ist darin berücksichtigt.

## Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?

Das Risiko und die Rendite der Anlage können - je nach zugrunde liegender Fondsanlage - variieren. Weitere Informationen zu den zugrunde liegenden Fonds sind in den jeweiligen „Spezifischen Informationen über Anlageoptionen“ enthalten. Sie finden sie unter: [www.zurich.de/fonds](http://www.zurich.de/fonds)

### Risikoindikator



Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln oder wir nicht in der Lage sind, Sie auszubezahlen.

Wir haben dieses Produkt auf einer Skala von 1 bis 7 in die Risikoklasse 1 - 5 eingestuft, wobei 1 der niedrigsten, 2 einer niedrigen, 3 einer mittelniedrigen, 4 einer mittleren und 5 einer mittelhohen Risikoklasse entspricht. Das Risiko potenzieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als sehr niedrig, niedrig, mittelniedrig, mittel oder mittelhoch eingestuft. Bei ungünstigen Marktbedingungen ist es äußerst unwahrscheinlich, dass unsere Fähigkeit beeinträchtigt wird, Sie auszuzahlen.

Dieses Produkt beinhaltet keinen Schutz vor künftigen Marktentwicklungen, so dass Sie das angelegte Kapital ganz oder teilweise verlieren könnten.

### Performance-Szenarien

In den angeführten Zahlen sind sämtliche Kosten des Produkts selbst enthalten, jedoch unter Umständen nicht alle Kosten, die Sie an Ihren Berater oder Ihre Vertriebsstelle zahlen müssen. Unberücksichtigt ist auch Ihre persönliche steuerliche Situation, die sich ebenfalls auf den am Ende erzielten Betrag auswirken kann.

Was Sie bei diesem Produkt am Ende herausbekommen, hängt von der künftigen Marktentwicklung ab. Die künftige Marktentwicklung ist ungewiss und lässt sich nicht mit Bestimmtheit vorhersagen.

Die dargestellten Szenarien beruhen auf Ergebnissen aus der Vergangenheit und bestimmten Annahmen. Die Märkte könnten sich künftig völlig anders entwickeln. Das Stressszenario zeigt, was Sie unter extremen Marktbedingungen zurückbekommen könnten. Das pessimistische, mittlere und optimistische Szenario veranschaulichen eine schlechte, durchschnittliche und gute Wertentwicklung.

Empfohlene Haltedauer: 40 Jahre  
Anlagebeispiel: 1.000 EUR pro Jahr  
Versicherungsprämie: 0 EUR pro Jahr

		Wenn Sie nach 1 Jahr aussteigen	Wenn Sie nach 20 Jahren aussteigen	Wenn Sie nach 40 Jahren aussteigen
<b>Szenarien für den Erlebensfall</b>				
Minimum	Es gibt keine garantierte Mindestrendite. Sie könnten Ihre Anlage ganz oder teilweise verlieren.			
Stressszenario	Was Sie am Ende nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	370 EUR bis 690 EUR	2.320 EUR bis 18.590 EUR	2.580 EUR bis 39.470 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-63,5 % bis -31,5 %	-30,1 % bis -0,7 %	-28,0 % bis -0,1 %
Pessimistisches Szenario	Was Sie am Ende nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	640 EUR bis 720 EUR	11.380 EUR bis 25.570 EUR	16.200 EUR bis 75.800 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-35,5 % bis -28,0 %	-5,7 % bis 2,3 %	-5,1 % bis 2,9 %
Mittleres Szenario	Was Sie am Ende nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	690 EUR bis 730 EUR	18.730 EUR bis 29.920 EUR	40.610 EUR bis 106.240 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-30,7 % bis -26,7 %	-0,6 % bis 3,7 %	0,1 % bis 4,3 %
Optimistisches Szenario	Was Sie am Ende nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	710 EUR bis 790 EUR	22.800 EUR bis 57.580 EUR	60.130 EUR bis 462.560 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-29,0 % bis -21,4 %	1,2 % bis 9,3 %	1,9 % bis 9,8 %
Anlagebetrag im Zeitverlauf		1.000 EUR	20.000 EUR	40.000 EUR
<b>Szenario im Todesfall</b>				
Versicherungsfall	Was die Begünstigten nach Abzug der Kosten herausbekommen könnten	940 EUR bis 980 EUR	18.980 EUR bis 30.170 EUR	39.070 EUR bis 102.100 EUR
Versicherungsprämie im Zeitverlauf		0 EUR	0 EUR	0 EUR

## Was geschieht, wenn Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG nicht in der Lage ist, die Auszahlung vorzunehmen?

Es besteht ein gesetzlicher Sicherungsfonds (§§ 221 ff. Versicherungsaufsichtsgesetz), der bei der Protektor Lebensversicherungs-AG eingerichtet ist. Die Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG gehört dem Sicherungsfonds an. Dieser schützt die Ansprüche aus der Versicherung der Versicherungsnehmer, der versicherten Personen, der Bezugsberechtigten und sonstiger aus dem Versicherungsvertrag begünstigter Personen. Die Aufsichtsbehörde kann die vertraglich garantierten Leistungen um maximal 5 % herabsetzen.

## Welche Kosten entstehen?

Die Person, die Ihnen dieses Produkt verkauft oder Sie dazu berät, kann Ihnen weitere Kosten berechnen. Sollte dies der Fall sein, teilt diese Person Ihnen diese Kosten mit und legt dar, wie sich diese Kosten auf Ihre Anlage auswirken werden.

Die Kosten der Anlage können - je nach zugrunde liegender Fondsanlage - variieren. Weitere Informationen zu den zugrunde liegenden Fonds sind in den jeweiligen „Spezifischen Informationen über Anlageoptionen“ enthalten. Sie finden sie unter: [www.zurich.de/fonds](http://www.zurich.de/fonds)

### Kosten im Zeitverlauf

In den Tabellen werden Beträge dargestellt, die zur Deckung verschiedener Kostenarten von Ihrer Anlage entnommen werden. Diese Beträge hängen davon ab, wie viel Sie anlegen, wie lange Sie das Produkt halten und wie gut sich das Produkt entwickelt. Die hier dargestellten Beträge veranschaulichen einen beispielhaften Anlagebetrag und verschiedene mögliche Anlagezeiträume.

Wir haben folgende Annahme zugrunde gelegt:

- Im ersten Jahr würden Sie den angelegten Betrag zurückerhalten (0 % Jahresrendite). Für die anderen Halteperioden haben wir angenommen, dass sich das Produkt wie im mittleren Szenario dargestellt entwickelt.
- 1.000 EUR pro Jahr werden angelegt.

	Wenn Sie nach 1 Jahr aussteigen	Wenn Sie nach 20 Jahren aussteigen	Wenn Sie nach 40 Jahren aussteigen
Kosten insgesamt	314 EUR bis 336 EUR	2.790 EUR bis 7.226 EUR	6.060 EUR bis 25.562 EUR
Jährliche Auswirkungen der Kosten (*)	33,0 % bis 35,7 %	1,2 % bis 3,3 %	0,6 % bis 2,6 %

(\*) Diese Angaben veranschaulichen, wie die Kosten Ihre Rendite pro Jahr während der Haltedauer verringern. Wenn Sie beispielsweise zum Ende der empfohlenen Haltedauer aussteigen, wird Ihre durchschnittliche Rendite pro Jahr voraussichtlich 2,0 % bis 5,2 % vor Kosten und 0,1 % bis 4,3 % nach Kosten betragen.

### Zusammensetzung der Kosten

Einmalige Kosten bei Einstieg oder Ausstieg		Jährliche Auswirkungen der Kosten, wenn Sie nach 40 Jahren aussteigen
Einstiegskosten	Wir berechnen keine Einstiegsgebühr. Die Person, die Ihnen das Produkt verkauft, teilt Ihnen die tatsächliche Gebühr mit.	0,0 % bezogen auf unsere Gebühr
Ausstiegskosten	Unter Ausstiegskosten wird in der nächsten Spalte „Nicht zutreffend“ angegeben, da sie nicht anfallen, wenn Sie das Produkt bis zum Ende der empfohlenen Haltedauer halten.	Nicht zutreffend
Laufende Kosten pro Jahr		
Verwaltungsgebühren und sonstige Verwaltungs- oder Betriebskosten	0,4 % bis 1,7 % des Werts Ihrer Anlage pro Jahr, 3,3 % der eingezahlten Anlage und 24 EUR pro Jahr. Hierbei handelt es sich um eine Schätzung auf der Grundlage der tatsächlichen Kosten des letzten Jahres.	0,6 % bis 2,0 %
Transaktionskosten	0,0 % bis 0,9 % des Werts Ihrer Anlage pro Jahr. Hierbei handelt es sich um eine Schätzung der Kosten, die anfallen, wenn wir die zugrunde liegenden Anlagen für das Produkt kaufen oder verkaufen. Der tatsächliche Betrag hängt davon ab, wie viel wir kaufen und verkaufen.	0,0 % bis 0,9 %

Je nach Anlagebetrag fallen unterschiedliche Kosten an. Die tatsächlichen Kosten können von den oben genannten Kosten abweichen, zum Beispiel wenn Sie einen anderen Anlagebetrag oder andere Optionen wählen.

## Wie lange sollte ich die Anlage halten, und kann ich vorzeitig Geld entnehmen?

### Empfohlene Haltedauer: 40 Jahre

Sie können Ihre Vertragserklärung innerhalb von 30 Tagen widerrufen, siehe auch Informationen nach §§ 1 und 2 VVG-InfoV. Näheres können Sie der Widerrufsbelehrung entnehmen, die Sie mit dem Versicherungsschein erhalten.

Versicherungsanlageprodukte, die eine Altersversorgung in Form einer lebenslangen Rente vorsehen, sind hinsichtlich des Anlagehorizonts auf den Beginn der Altersversorgung ausgerichtet. Wir empfehlen das Produkt bis zum vereinbarten Rentenbeginn zu halten. Die Berechnungen wurden für Haltedauern von maximal 40 Jahren durchgeführt. Sie können Ihre Versicherung jederzeit zum Schluss der Versicherungsperiode kündigen. Sie erhalten dann den für diesen Zeitpunkt vorgesehenen Rückkaufwert abzüglich eines Stornoabzugs. Weitere Informationen finden Sie in Ihren Versicherungsbedingungen unter „Kündigung“, die Sie bei Abschluss des Vertrags erhalten.

## Wie kann ich mich beschweren?

Falls Sie sich über das Produkt, den Vermittler oder das Versicherungsunternehmen beschweren möchten, können Sie uns unter 0221 7715-0 anrufen. Sie können die Beschwerde auch über unsere Internetseite [www.zurich.de/formulare/fragen-zu-ihrer-lebensversicherung](http://www.zurich.de/formulare/fragen-zu-ihrer-lebensversicherung), per Brief (Zurich Deutscher Herold Lebensversicherung AG, 50427 Köln) oder per E-Mail [service@zurich.de](mailto:service@zurich.de) bei uns einreichen.

## Sonstige zweckdienliche Angaben

Die in diesem Basisinformationsblatt dargestellten Informationen beruhen auf EU-Vorgaben und können sich daher von den (vor)vertraglichen Informationspflichten nach deutschem Recht unterscheiden. Weitere zweckdienliche Angaben erhalten Sie in Ihrem Persönlichen Vorschlag, den Verbraucherinformationen und dem Versicherungsschein.